

VICTOR RODRIGO MUÑOZ LORCA

+56 9 92785692

San José María Escrivá de Balaguer 9411, Dpto 1602, Vitacura

rodrigoml@hotmail.com

RESUMEN

Contador Auditor egresado con más de 20 años de experiencia en distintas industrias, en áreas de control interno, finanzas y logística. Interesado en áreas operativas y logísticas, de sustentabilidad e innovación. Profesional con visión de largo plazo y alta capacidad de resolver problemas. Perseverante, versátil y con habilidades de liderazgo.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Carnes Ñuble S.A.

2016 – 2019

Comercializadora y Distribuidora de carnes importadas y nacionales.

Tesorero

Implementar un sistema de flujo de información que permitiese mantener al día las cuentas por pagar, proveyendo los flujos necesarios. Facilitar la información entre las distintas áreas de la organización. Unificar criterios de cobranza, para mejorar disponibilidad de flujos.

- Logramos mejorar, más de un 60%, las colocaciones por excedentes de caja.
- Implementé un sistema de información y capacitación, para que todos en el departamento conocieran lo que hacía su compañero. Con esto mejoró el ambiente de trabajo y, también, los tiempos de entrega de información.
- Mejoramos, ampliamente, el respeto por las condiciones de pago de nuestros socios estratégicos de la industria. También lo hicimos con los proveedores de insumos.
- Reduje, en poco más de un 30%, las tasas aplicadas a los créditos vigentes.
- Optimicé las operaciones de factoring, principal fuente de financiamiento.

Pelp Internacional y KW S.A.

2009 – 2016

Empresas representantes de marcas de nivel mundial: THERMOS, Libbey, OPW, Frymaster, Blentec, entre otras. El principio esencial es entregar un producto de primer nivel y que sirva para mejorar la calidad de vida de sus clientes.

Asistente de contabilidad – encargado de remuneraciones - jefe de despacho y distribución

Generar cambios de cultura organizacional tendientes a eliminar la mayor cantidad de desperdicios en áreas de remuneraciones y despacho y distribución.

Finanzas

- Analizar vacaciones del personal tendiente a regularizar días pendientes. Una vez regularizado esto ayudó a generar ahorros por casi \$48.000.000 en los dos años siguientes.
- Elaboré una propuesta para el control de asistencia mediante huella, que eliminaba, definitivamente, el libro de tarja.

Logística (Bodega de 1900 mts2)

- Generé la necesidad de contar con racks, para el correcto almacenamiento de productos.
- En los últimos dos años de permanencia, desarrollé, una mejora sustantiva en el tratamiento de las existencias. Generé programas de inventarios, en el área de Gastronomía y Combustible que permitieron mejorar el control de maquinas y repuestos de los mismos.
- Con el mejor desempeño de inventarios, logramos mejorar la eficiencia en los despachos, reduciendo atrasos y reclamos de los clientes.

DIREKTO S.A.

2008 – 2009

Empresa dedicada a la distribución de canales de fidelización, mediante recursos propios y terceros, de los productos canjeados por clientes de distintas marcas.

Jefe de almacenamiento y despacho

Búsqueda de mejoras en los tiempos de distribución con los recursos disponibles. Minimizar reclamos de clientes asociados a entregas de productos, disminuyendo errores en productos entregados.

- Contribuí a mejorar la eficiencia en el proceso de logística inversa, entendiendo que, necesariamente, pasa por una mejora en el recurso humano. Capacitación al personal es muy importante si queremos lograr un mejor entendimiento de las tareas asignadas. Una vez logrado, fue posible minimizar los costos HH
- Implementar el nuevo negocio de la organización. La empresa se hizo cargo de la distribución de vinos de la Viña Morandé. Logramos, con los escasos recursos disponibles, un cumplimiento de entrega cercano al 80% durante los primeros seis meses de funcionamiento.
- Implementamos con mi jefatura, un sistema de flujo de información para integrar a las distintas áreas y comprometer el éxito de la tarea; un cliente sin reclamo.

MASSIVA S.A.

2003 – 2008

Empresa dedicada al arriendo de espacios publicitarios, con presencia en Malls, vía pública y espacios de privados.

Analista contable y de contratos.

- Control de contratos de arriendo.
- Análisis de cuentas de proveedores y clientes
- Gestión de compras para importantes proyectos de implementación de nuevos elementos de exhibición.
- Lideré la implementación de un mejor sistema de información en VIEWMAX, empresa del grupo dedicada a la exhibición digital de publicidad. Aquí logré, mediante la incorporación de nuevos colaboradores, mejorar el retorno (cobranza) de nuestros clientes. Gestioné la cobranza de vencimientos superiores a 200 días, logrando una tasa de recuperación de dineros, cercana al 65%, permitiendo recuperar en 4 meses montos sobre los \$ 60.000.000.- Lo anterior permitió agilizar la cobranza a 30, 60 días, mejorando los flujos de operación para compromisos atrasados sin generar deuda.
- Eliminé el uso de taxis como medio de transporte de los técnicos. Eliminé el uso de sistemas de encargo de transporte (Fast cargo, Motoboy, entre otros). Lo anterior equivale a la compra de camioneta nueva por aproximadamente \$ 10.000.000.-

Empresa dedicada a la compra y venta de Rosa Mosqueta, para su exportación a EE.UU y países de Europa.

Junior y analista contable

- Inicio de trabajo.
- Junior por dos años.
- Orden y archivo,
- Incorporación al área de contabilidad
- Estudio contabilidad general
- Analista contable – Asistente remuneraciones.

ANTECEDENTES ACADÉMICOS

- **Diplomado Control Distribución ”:** Universidad Adolfo Ibañez – E-Class
- **Contabilidad general:** Esucomex
- **Auditoria:** IP INACAP
- **EDUCACIÓN BÁSICA Y MEDIA:** Colegio SAN IGNACIO.

IDIOMAS

- Inglés: Writing and Reading nivel básico

MANEJO COMPUTACIONAL

- Manejo de herramientas de Microsoft Office. Nivel medio.

INFORMACIÓN ADICIONAL

- **Otros intereses:** Vida al aire libre, conversar

Diciembre, 2019