

NINOSKA NATALI CABELLO HERNANDEZ

RUN: 27.046.268-5

Fecha de Nacimiento: 23 de abril de 1974

Estado Civil: Unión Estable

Nacionalidad: Venezolana

Dirección: Santa Elena 1278, Santiago, Región Metropolitana, Chile

Celular: +56 9 65967303 / E-mail: ninoskacabello@gmail.com

Cursos

Fundación Universidad de Carabobo

“Curso Completo de Inglés”
(Gramática)

GMAC Academy

“Cultura y Calidad de Servicio”

GMAC Academy

“Como Maximizar sus Ventas”

PMK Psicomarketing

“Sesion I de las Categorías S-3
Prospección de Vehículos Nuevos
y S-4 Proceso Consultivo de
Ventas del Programa The GM
Difference”

PMK Psicomarketing

“Sesion II: Detección de Brechas
de las Categorías S-3 Prospección
de Vehículos Nuevos y S-4
Proceso Consultivo de Ventas del
Programa The GM Difference”

GMAC

“Certificado de Reconocimiento
por Excelencia en Ventas”

Manejo de los programas del
paquete MS Office (Word, Excel,
Power Point, Publisher).

Objetivo Profesional

Contribuir con mi experiencia, habilidades, conocimientos, competencias, actitudes, aptitudes, valores y ética; al logro de los objetivos de una empresa, donde se valore el desempeño profesional para así, alcanzar posiciones de mayor responsabilidad para dar continuidad a mi desarrollo personal y profesional.

Formación Académica

Ingeniería en Informática (1992-2004)

Universidad Nacional Experimental de Guayana (UNEG), Venezuela

Secundaria (1985 -1990)

Unidad Educativa Instituto Combinado “Gonzalo Méndez”

Experiencia Laboral

Falabella Retail 02/11/2020 al 28/02/2021

BackOffice

Progesys EIRL 10/02 al 26/02/2020 - Progesys EIRL 03/03 al 19/03/2020 (campanías)

Call Center – Agente Telefónico

Atención Telefónica a Clientes

Lacourt Inmuebles, C.A. 2018-2019

Asesor Inmobiliario

Asesorar al cliente orientando siempre hacia la mejor gestión inmobiliaria.

Laboratorios Oftalmi, C.A. 2010-2018

Visitador Médico

Visitas promocionales en farmacias y a médicos, tanto en hospitales como en consultas privadas, con la finalidad de impulsar la prescripción y venta de productos farmacéuticos.

Automotora Super Autos Puerto Ordaz 2004-2009

Asesor de Ventas

Orientación al cliente sobre la mejor opción de compra de vehículo de acuerdo a sus necesidades.

Directv (Galaxy Entertainment de Venezuela, C.A.) 1999-2003

Ejecutivo de Ventas

Indagar necesidades para ofrecer un servicio de TV satelital de acuerdo a las necesidades y capacidad de pago del cliente.

Mega Case, C.A. 1997-1999

1.- Digitador / 2.- Asistente de Administración / 3.- Asistente de Logística

Manejo de Inventario (Recepción y Despacho de Mercancía), Atención a Proveedores, Seguimiento de Pago a Proveedores, Compras, Ventas (Facturación), Control de Devoluciones a Proveedores, Control de Cambios por Garantía.